

answers

av Marit Larsson
foto Nicke Johansson

THERESE ALBRECHTSON:

JAG
TRÖTTNAR FORT

OCH

VILL HA
NYA UTMANINGAR

Årets kvinna, årets ovanligaste företagare och Europas främsta unga entreprenör. Hur bär hon sig åt? – Det gäller att se på varje dag som en SM-final, säger Therese Albrechtson, 23, från Göteborg.



Du startade som 19-åring företaget Bodyguard som sålde licensfritt försvarsspray. Hur kom det sig?

Jag blev drogad på krogen och ramlade ihop på dansgolvet. Polisen berättade att inte alla klarat sig lika bra den kvällen utan blivit våldtagna. Jag började fundera på hur mitt och mina kompisars liv såg ut, att vi ofta var rädda.

Ett äldre par hade utvecklat produkten och jag köpte loss patentet.

Efter ett halvår gick firman med vinst och omsatte en miljon. Produkterna säljs idag i 3 000 butiker i Europa. Du sålde Bodyguard ifjol och driver idag tre andra företag, där Albrechtson Holding AB, med föreläsningar om entreprenörskap, upptar din mesta tid. Hur skapar man ett framgångsrikt företag?

Det viktigaste är att tro på sig själv, sin idé och kapacitet och att våga ta betalt för det. Jag tror på att försöka hitta meningen i det du gör. Då finner du också glädjen som sedan genomsyrar allt. Många säger att de gärna skulle starta företag men de har inget kapital, inte tillräckliga kunskapar, inga kontakter. Istället för att fokusera på hur jag ska skapa kapital? Hur ska jag få kontakter? Jag startade utan erfarenhet, kapital eller utbildning. En kund bad om en offert och jag undrade "vad sa du att du xxxxxx ville ha...?". Jag visste inte ens vad det var för någonting.

Du gick ut gymnasiet på toppbetyg och kom direkt in på Handelshögskolan – men tackade nej. Varifrån kom drivkraften och visionen om att det var företagare du skulle bli?

Mamma är gymnasielärare och pappa klubbdirektör i IK Sävehof så det är inte från dem. Men genom Ung Företagsamhet, där man driver ett företag under gymnasiet, visste jag vad det innebar att driva eget och tyckte det gav sådana kickar. Att veta att det här har jag själv gjort. Jag har byggt den här montern, det här har jag skapat! Och jag ville bestämma. Jag har alltid varit kamratstödjure, med i elevrådet och lagkapten i handbollslaget. Jag har velat driva saker, skapa saker.

Du reser 100 dagar om året och föreläser tre dagar i veckan. Hur fyller du på?

Framför allt genom de olika människor jag träffar hela tiden. Där får jag respons, nya tankar och idéer. Som idag då jag suttit och pratat med näringslivschefen för Uddevalla kommun om hur de tänker och med vd ??? för Spendrups bryggeri, Ulf Spendrup. Det är väldigt roligt.

Vilket är ditt viktigaste budskap?

Att människor ska göra det de vill. Många blir nästan lite bittra för att de vill men inte vågar släppa tryggheten. Jag önskar att människor ska öppna upp, hitta sin grej och göra vad de drömmer om. Alla behöver inte starta företag, de kanske ska gå den där efterlängtrade keramikkursen. Jag tror att om man gör det man brinner skapas energi och bra resultat.

Du fick redan tidigt i karriären en rejäl tankeställare, vad hände?

Jag var 19 år och ville hinna allt. Jag tränade handboll på elitnivå sex dagar i veckan, festade med mina andra kompisar för att inte förlora dem och jobbade halvtid för att finansiera mitt nystartade bolag. Det fanns ingen tid för att vila. Jag somnade framför ratten och körde in i en lastbil på E6:an. Jag omprövade det mesta och kom fram till att man inte måste vara ute fyra dagar i veckan. Mina korsband gick sönder så jag slutade med handbollen och vänner som tog mer energi än de gav försvann på vägen.



7 xxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxx

Har du haft någon strategi för att ta dig fram som xxx ung kvinna?

Jag är rätt pratig, glad och kan vara lite flamsig. I början tänkte jag på att jag inte kan komma in i ett styrelserum på det sättet, och dessutom vara ung, blond, tjej. Jag skärpte mig och var mer ordningsam än vanligt. Men nu har jag råd att vara mig själv. Har en annan självsäkerhet och kan driva med mig själv på föreläsningar.

Dina förebilder är bland andra Ingvar Kamprad, paralympic-simmaren David Lega och din morbror som är jurist. Har du inga kvinnliga förebilder?

Vad som fascinerar mig är människor som bygger upp saker. Att Annika Falkengren sitter som vd för SEB är inte alls lika intressant tycker jag. De senaste åren har jag träffat på flera spännande kvinnliga entreprenörer och företagare som kör sin grej, som Amelia Adamo till exempel. Men tidigare kunde jag inte namnet på någon. Jag vet inte om de inte uppmärksammats eller jag inte sett dem.

Vi är mitt i en djup ekonomisk kris. Hur märker du det?

Jag hör mycket negativt när jag är ute och pratar. Och det är inte lätt att peppa 50 personer till att starta företag när de just blivit uppsagda och är ledsna och förbannade. Då får jag lägga mig på en nivå som känns vettig och mer berättat hur det funkar, om fördelar och nackdelar. Men den ekonomiska krisen gör också människor mer rädda om sina jobb, tidigare kanske en del lutat sig tillbaks och blivit bekväma. Och det låter hemskt men när några företag går i konkurs går det bättre för andra.

Olika varianter av bonussystem till företagsledare har diskuterats flitigt under våren. Vad tänker du om det?

Om jag ser till min egen situation är det ju så att om ett företag går bra kan jag ta ut en lön som är bra. I dåliga tider blir det mindre pengar. Man kan inte be om skattepengar för att överleva - och sen höja sin egen lön. Det är pinsamt hur de kan med.

>

Om man gör det man brinner
skapas energi och bra resultat



THERESE ALBRECHTSON (23)

från Göteborg blev i mars utsedd till Europas främsta unga entreprenör av tidningen Buisness Week. Hon startade som 19-åring företaget Bodyguard, som bland annat säljer licensfritt försvarsspray, och som efter ett halvår omsatte en miljon. Hon sålde det ifjol och driver idag tre företag, varav Albrechtson Holding AB, där hon föreläser om entreprenörskap är det största. Therese Albrechtson bor i centrala Göteborg och har tidigare spelat handboll på elitnivå.



Du säger att du är bättre på att starta än att driva företag?

Jag tror att det handlar om olika personligheter. Jag tröttnar fort och vill ha nya utmaningar. Folk säger att man kan hitta det i gamla bolag också men det är inte det jag vill. Jag måste känna glädje och vill hålla på med det som ger mig energi. Man lever bara en gång.

Din pojkvän Michael Apelgren är handbollsproffs i Barcelonas Granollers, din bror i IK Sävehofs A-lag och du spelade själv för samma klubb i många år. Vad har du med dig från sportens värld?

Ganska mycket tror jag. Att jobba tillsammans, teamkänslan, sociala förmågan och vinnarinstinkten. När man går in i en SM-final är det bara vinna som gäller. Man tänker sällan så i företagsvärlden, men det gäller att se på varje dag som en SM-final. Inom idrotten lär man sig också en delvis hård jargong och att ta kritik eftersom det innebär att jag, och därmed laget/företaget, blir bättre.

Tvivlar du aldrig på dig själv?

Nej. Det är klart att jag kan vara nervös inför en föreläsning på engelska för 1000 personer, absolut. Jag vet att jag har jättemycket att lära och frågar mig ofta "hur ska jag göra för att klara det här?" Men jag tänker aldrig att jag inte kan, det finns inte i min hjärna. Jag säger oftast ja till saker och sen får jag, som nu när jag ska vara med i svt:s Debatt, läsa på och ringa runt till en massa människor för att lära mig om ämnet.

Vad har du framför dig?

Föreläsningar! Det är nästan fullbokat fram till november. I och med det senaste priset har jag fått många föreläsningar i och utanför Europa. Jag ska bland annat till Rumänien, Tjeckien, Barcelona, London - och till handelskammaren i New York. Och så håller jag på att skriva en bok om entreprenörskap, tillsammans med en journalist.