



GÖR DET SJÄLV

Therese hjälper dig att ta fram din egen produkt **PLUS** Karriärpeppning {sid 18}



PETRA JONSSON

metro

®

RIKS
20 augusti 2009
www.metro.se

Sms-lån går till räkningar

► Nu betalar allt fler äldre sina räkningar med sms-lån ► Inte bara unga hamnar i skuldfällan och hos kronofogden ► Experten: "Ett halmstrå för att få vardagen att gå runt – hårdare kreditprövning krävs" {sid 12}

Sturebymordet

Flickan hävdar sin oskuld – log i rätten

► Sturebyrättegången inleddes i går ► Flickan till synes lugn ► Advokaten: "Hon trodde inte att det skulle bli verklighet" ► Pojken sammanbiten {sid 02}

Ramadan. Handeln missar storkovan



► Kunskapen kring ramadan har blivit bättre, men leksakshandeln hör till dem som ännu inte vaknat. En dålig affär eftersom de som deltar i ramadan spenderar i snitt 7 000 kronor på presenter till barn. Här har Anwar Torabi har tagit med Basir, 10, och Mina, 8, för att de ska få peka ut vad de önskar sig. {sid 08}

URBAN BRÄDHE

Fredriks råd till Sirkka



Metro lät arbetslös ställa frågor till statsministern {sid 09}

De tände eld på svensk kvinna

Pojkar i London jagas för att ha satt eld på lärarinna i tunnelbanan {sid 17}

Här är Britneys eget USA



► Popstjärnan i amerikansk pratshow ► Skulle fixa nattklubb på månen om hon var president {sid 21}

Pasta för hela billiga slanten

Metro lagar i dag gräddig svamp, tagliatelle och het sallad med ingefära {sid 19}

jobb

Ta fram din egen produkt

► Som 18-åring blev hon drogad på krogen ► Då började hon sälja överfallssprej ► Therese Albrechtson hjälper dig ta fram en egen produkt

Therese Albrechtsons värld är fylld av produktidéer.

– Det handlar om att se möjligheterna i vardagen, säger denna nu 24-åriga göteborgare.

Egna erfarenheter är en språngbräda för nya produkter, menar hon.

Historien om hennes överfallssprej är förstas ett lysande exempel på det. Hon blev neddrogad på krogen, nästa dag läste hon i tidningen att fem andra tjejer också hade blivit drogade, dessutom våldtagna, och fick känslan:

– Jag måste göra något åt det här!

På egen hand lyckades hon få tio personer att tillsammans låna ut drygt 500 000 kronor till rättigheterna för en sprej som hon via internet fann hos

en svensk tillverkare.

Men sedan har det fortsatt. Hon spottar ur sig produktidéer. Efter att ha varit på vippen att somna bakom ratten sökte hon exempelvis återigen på internet och hittade leverantörer i Kina som tillverkade ett litet larm som placeras på huvudet.

– Det kände av när man nickar till, genom en vågskål. Jag bad dem göra vissa förändringar, gjorde en beställning och började sälja.

Snart är även hennes senaste produkt klar: Den egna boken "Väga, värda vinn".

KRISTIAN BORGLUND
METROJOB@METRO.SE

JOBB I SAMARBETE MED

metrojobb.se



► Therese Albrechtson, 24, delar med sig av sina affärstips.

Så gör du:



Sajten Alibaba.com samlar många kinesiska tillverkare där man kan hitta en produkt att sälja.

► **Identifiera behovet för en produkt.** Vilka problem stöter du på i vardagen? Vad irriterar du dig på? Chansen är stor att du inte är ensam. Om du känner starkt för att du själv och andra ska slippa problemet eller ha nytta av det, gå till handling! Vänta inte tills i morgon. Allt handlar om att ta steget att faktiskt omvända sina tankar i handling.

► **Gör research.** Finns det inte redan en bra produkt i Sverige eller på ditt geografiska område? I så fall har du din chans.

► **Hitta möjliga leverantörer.** Om du hittar en svensk tillverkare kan du förhandla dig till exklusiv rätt till produkten på "ditt" område. Alibaba.com är en bra sajt med många kinesiska tillverkare.

► **Välj ut en seriös leverantör.** Ta referenser från dina favoritleverantörers nuvarande kunder, och åk helst dit och träffa dem för att få en personlig kontakt. Diskutera eventuella förändringar på produkten och be dem att skicka provexemplar.

► **Var tydlig.** Det gäller att vara väldigt tydlig för att undvika fel vid leverans. När du får ett provexemp-

lar som du är nöjd med, skriv uttryckligen att du vill ha exakt samma sak när det kommer till slutleveransen.

► **Betala inte allt i förskott.** Acceptera helst inte mer än 30 procents förskottsbetalning. Betala resten vid leverans. Det är nödvändigt, i fall du inte skulle få vad ni tidigare har kommit överens om.

Karriärpepp



Metro hejdar människor på stan för karriärpeppning

Stina Pettersson, 36, FÖRSKOLLÄRARE, SURAHAMMAR:

Vad är bra i din karriär?

– Att jag i våras fick uppdraget att utveckla matematiken i förskolan. Det har avsatts statliga pengar eftersom matten har varit så eftersatt, vilket har visat sig på proven i de högre årskurserna.

Vad får du oftast beröm eller uppskattning för?

– Att jag är kreativ och kommer på många idéer. När klappade du dig själv på axeln för en bra arbetsinsats senast?

– Det gör jag hela tiden. Försöker i alla fall. Ett annat jobb du skulle fixa galant?

– Föreläsare.

KRISTIAN BORGLUND
METROJOB@METRO.SE



► Stina ska utveckla matematiken.

Hjo kommun söker chef till Individ- och familjeomsorgen

Befattningen som IFO-chef innebär att du skall leda, planera, genomföra, följa upp och utveckla enhetens verksamhet i enlighet med gällande lagstiftning, riktlinjer och övriga styrdokument. Som IFO-chef har du budget-, personal- och arbetsmiljöansvar.

Kvalifikationer: Du som söker skall ha socionomexamen eller annan beteendevetenskaplig högskoleutbildning som av arbetsgivaren bedöms som likvärdig.

Kontaktperson: Jonas Engelbrektsen, 0503-350 00vx

Sista ansökningsdatum: 2009-09-04

För mer information om tjänsten, www.hjo.se, "Lediga jobb"



CLUB METRO – CLUB METRO – CLUB METRO

FÖRMÅNER FÖR ALLA!



Läs mer på www.clubmetro.se