

ming

Aktuellt

NR 2 2009

Therese Albrechtson

går alltid sin egen väg

Viggo Cavling.
Lust och nyfikenhet.



Brit Stakston.
Meta där fisken är!



Fredrik Olsson.
Gerillareklam.





Hon vågar satsa.

Therese Albrechtson har alltid vågat gå sin egen väg. När hon som 19-åring bestämde sig för att driva företaget, Bodyguard Säkerhetsprodukter AB, var det en och annan som tvivlade på att hon skulle lyckas. Men redan efter ett halvår hade hon skrapat ihop till sin första miljon och kunde betala alla sina skulder.



Profilen:

Under de fyra år som har gått sedan Therese Albrechtson startade Bodyguard, har det tillkommit ytterligare tre företag, Albrechtson holding AB, Greyzone AB och Iboard.se. Hon skulle ha fortsatt studera på Handels-högskolan efter gymnasiet, men efter att ha startat eget företag genom Ung Företagsamhet under det sista gymnasieåret, bestämde hon sig för att lägga studierna på hyllan och istället satsa på att bli egen företagare. Men att Bodyguard skulle bli hennes första företag var egentligen en slump.

Blev drogad

Therese och några av hennes vänner hade bestämt sig för att gå ut på ett populärt dansställe i Göteborg. Therese beställde ett glas vin och gick upp och dansade. Helt plötsligt utan förvarning ramlade hon ihop på dansgolvet. Hennes vänner ingrep snabbt och tog med henne hem.

– Jag vaknade inte förrän nästa dag och då förstod jag att jag hade blivit drogad.

Lite senare läste jag i tidningen att ytterligare fem tjejer hade drogats och våldtagits på samma krog. Jag vågar inte tänka på vad som kunde ha hänt om jag inte hade haft mina vänner med mig. Therese började undersöka vilka möjligheter som fanns på marknaden för att skydda sig mot överfall. Hon hittade sprayflaskan Bodyguard, en spray som förblindar och ger en övergående ögonirritation samt färger förövaren röd i en eller flera dagar. Hon köpte loss Bodyguard och succén var given. Bodyguard kan köpas i välsorterade livsmedelsaffärer, Pressbyrå och Seven eleven.

Två nya företag

Men hur var det då med nästa företag, Greyzone? Jo, så här gick det till.

Therese var i Hongkong och blev jätteglad när hon hittade billiga chanelväskor. Hon köpte på sig ett lager, dock enbart för eget bruk. Men när hon kom till Paris fastnade hon i tullen och blev av med allt.

– Då bestämde jag mig för två saker. Dels att aldrig mer köpa fejkgrejer dels att starta en egen smycke- och bijouterikollektion. Så föddes Greyzone, en stilren kollektion i svart och vitt. Förutom smycken ingår även kläder, skor och heminredning i affärsverksamheten.

Det tredje företaget Iboard.se marknadsför och säljer en interaktiv whiteboard, som tillsammans med internet, dator och projektor skapar helt nya förutsättningar för mer interaktiva och produktiva möten. En före detta kollega till Therese behövde hjälp med marknadsföring och försäljning av företagets produkter. Therese såg möjligheterna och idag äger hon 50 procent av företaget.

Anlitad föreläsare

Den mesta arbetstiden lägger Therese i företaget Therese Albrechtson holding AB, vars huvudsakliga verksamhet är föredrag och utbildningar. Hon är en flitigt anlitad föreläsare och reser land och rike runt och berättar om entreprenörskap, att se möjligheterna och fokusera på det positiva. Antingen det handlar om att föreläsa i Arvidsjaur för 60 åriga män i elbranschen eller för unga kvinnor i Halmstad.

– Jag tycker att det är kul att inspirera andra och att ge energi. Det gör att jag får energi tillbaka. Jag delar med mig av mina egna tankar men för den skull behöver inte alla hålla med mig. Visst händer det att jag får kommentarer som "vad har hon att lära mig?". Är man ung tjej och dessutom blond får man tyvärr räkna med att höra både det ena och det andra.

– När jag blev utsedd till en av Europas bästa unga entreprenörer, fanns det de som mejlade mig och skrev att jag inte var värd det.

Varför måste vi missunna andra framgång? Borde vi inte hålla ihop istället? När Sverige spelar ishockey eller fotboll då hejar vi ju på Sverige. Men när det kommer till eget företagande så är det fortfarande lite fullt att sticka ut.

Stor tävlingsinstinkt

Trots hot och trakasserier vägrar Therese Albrechtson att sätta på sig offertröjan. Hon gör det som hon brinner för och säger

själv att hon aldrig har fått något gratis utan har själv fått jobba ihop till allting. Dessutom har hon en enorm tävlingsinstinkt. Säkert något som hon har tagit med sig från handbollen. Therese började spela handboll i Sävemåla när hon var sju år och hade kanske spelat fortfarande om inte två sönderslitna korsband och en bruten arm satt stopp för en fortsatt idrottskarriär.

– Visst var jag ledsen men jag tror ändå att det var någon mening med det hela. Det är kanske det som är Therese Albrechtsons stora styrka, att hon alltid ser någon mening med det som händer. Hon gräver inte ner sig i sina misslyckanden utan vänder det till något positivt. Som den gången när hon blev lurad på drygt 200 000 kronor.

– Jag hade sålt varor till en kund som sedan vägrade betala. Jag hade gjort stora investeringar och när jag insåg att jag inte kunde betala mina egna räkningar fick jag panik. Men så vände jag på det hela och tänkte att någon gång ska väl detta hända mig också. Lika bra att det blir nu. Jag tog ett banklån och bestämde mig för att aldrig mera använda mig av muntliga avtal.

Hälsan går före

För ett drygt halvår sedan sålde Therese Albrechtson företaget Bodyguard. Efter två allvarliga olyckor som berodde på stress, för hög arbetsbelastning och en del otur, insåg hon att hon var tvungen att ta det lite lugnare.

– Hälsan måste gå först och jag är nogna med att alltid ge mig själv tid. Numera räcker tiden även till för studier i ledarskap på IHM Business School. Det passar mig oerhört bra att få en teoretisk komplettering till all min praktiska erfarenhet. Dessutom är det en fördel att det bara är lärlarled tid en dag i veckan, vilket betyder att jag hinner med både arbete, studier och faktiskt också att skriva en bok, som kommer ut senare i vår. Även om Therese Albrechtson alltid går sin egen väg betyder det inte att hon inte lyssnar på andra.

– Jag hade aldrig utvecklats så som jag har gjort om jag inte hade lyssnat på människor i min omgivning. Jag har fått jättemycket hjälp och är tacksam för det, men i slutändan måste man ändå fatta sina egna beslut.

Text: Maria Boborg-Trané
Foto: Göran Assner/View