



Publicerad 12 maj 2008 kl 11:42

Hon vågade starta eget

När Therese Albrechtson gick i gymnasiet startade hon sitt första företag - trots många kraxande olyckskorpar. Nu när hon är 22 år har hon tre till. "Det gäller att våga", säger hon.

PRIVATEKONOMI. Therese Albrechtson visste precis vad hon skulle göra när hon slutade grundskolan. Efter gymnasiet skulle hon gå på Handelshögskolan. Så var planen – ända tills hon inom ramen för Ung företagsamhet på gymnasiet startade sitt första företag Bodyguard, som säljer säkerhetsprej för tjejer och killar.

Det var så roligt och så utvecklande att hon skippade högskolan och fortsatte som företagare. Studera kan jag göra senare, tänkte hon.

I dag driver Therese två egna företag, är delägare i ett tredje, och har ett bolag som fungerar som moderbolag för de andra tre. Och hon stortrivs.

– Det roligaste med att vara egen företagare är utmaningen. Det finns inga begränsningar och inget som hämmar kreativiteten, säger hon.

Förutom säkerhetsprodukterna i Bodyguard, jobbar hon med "färglösa" kläder i svart och vitt i bolaget Greyzone samt interaktiva whiteboards i företaget iBoard. Dessutom åker hon land och rike runt och föreläser om företagande och att starta eget.

En av nycklarna till framgången är att hon omger sig med bra rådgivare och lyssnar mycket på andra med erfarenhet. Men besluten fattar hon ändå efter eget huvud.

Hon har också den där eftersträvansvärda förmågan att vända negativt till positivt och se möjligheter i stället för hinder.

– När jag startade Bodyguard var det många som sade att det inte skulle gå eftersom det inte funnits några sådana produkter förut. Vad bra, då blir jag ensam om det, tänkte jag.

– Och när jag startade klädförsäljningen sade många att konkurrensen var för hård. Vad bra, då finns det en efterfrågan och jag kan bredda marknaden ytterligare, tänkte jag.

Hennes bästa råd till den som ska starta eget är att fråga sig själv om han eller hon tror på produkten eller tjänsten.



[Visa alla 2 bilder](#)

Miss inte att försäkra dig

Ekonomi är viktig för den som startar eget. Du måste sälja för minst det dubbla om du vill ha en månadslön på 25 000 kronor. Sociala avgifter, skatter och försäkringar kostar. Förutom att täcka kostnaderna för verksamheten och göra en vinst, som sedan blir till lön när sociala avgifter och skatt dragits bort, ska du betala egna försäkringar när du är egen företagare. De viktigaste är:

Sjukförsäkring som ger dig extra sjukersättning om du blir långvarigt sjuk eller förtidspensionär. De flesta anställda har den försäkringen via kollektivavtal på jobbet. Utan sjukförsäkring får du

– Skulle du köpa den själv? Var sanningsenlig. Och när du sedan tar steget och vågar, tro fullt ut på dig själv.

Hon föreläser väldigt ofta för kvinnor och organisationer kring att våga ta steget att starta. Det är vad de flesta upplever som svårast – att våga.

– Kvinnor som vill är på g. Det behövs ingen kvotering till det, det är vår egen vilja som avgör, säger hon.

Anna Björe anna.bjore@ttspektra.se

klara dig på cirka 60 procent av din lön upp till omkring 27 000 kronor, det du får från Försäkringskassan.

Eget pensionssparande av något slag. Du får ju ingen tjänstepension, som de anställda får. Som företagare får du dra av mycket till pensionen. Ett halvt basbelopp plus 35 procent av vinsten. Du kan också behöva betala in mycket till din pension. Tumregel: Om det fattas 3 000 kronor som pensionär måste du betala 3 000 kronor i månaden i pensionssparande under lika många år som du kommer att behöva extrapengarna som pensionär.

Liv- och olycksförsäkring om olyckan är framme. Sedan kan du även behöva ha en sjukvårdsförsäkring. Den gör att du snabbare kan få vård om du blir sjuk. Många egenföretagare har svårt att vara sjuka, då fungerar inte verksamheten.

Avbrottsförsäkring som täcker fasta kostnader för firman i händelse av sjukdom är också bra att ha.

Text och bild skyddas enligt lagen om upphovsrätt
